

Métiers du Commerce International, parcours Marchés Emergents - (CIME)

PRÉSENTATION

L'objectif de cette licence professionnelle est de doter les étudiants des savoirs et savoir-faire recherchés par les entreprises positionnées sur le commerce avec les marchés en fort développement, dits émergents (présents sur les 5 continents, de l'Europe centrale à l'Amérique latine, en passant par l'Asie et l'Afrique).

ORGANISATION DU DIPLÔME, ALTERNANCE

Le diplôme est proposé en alternance, en Contrat de Professionnalisation.

Modalités pratiques

L'étudiant-salarié alterne 3 jours en entreprise et 2 jours en formation. La période de formation s'étend de septembre à septembre, et comprend 447 heures de formation majoritairement dispensées par des intervenants professionnels des marchés émergents (consultants spécialisés, banquiers, professionnels des douanes, etc.). Le contrat de professionnalisation peut prendre la forme soit d'un C.D.D., soit d'un C.D.I.. Les jours en entreprise sont les lundis, mardis et mercredis jusqu'en avril. Ensuite les étudiants sont 100% en entreprise. Au regard de leur formation, il est possible que la période à plein temps se passe à l'international.

Publics

Les jeunes de 16 ans à 25 ans révolus et les demandeurs d'emploi âgés de 26 ans et plus peuvent avoir recours à un contrat de professionnalisation.

Entreprises

Les employeurs assujettis au financement de la formation professionnelle continue* peuvent proposer un contrat de professionnalisation.

Obligations financières

Le niveau de rémunération des étudiants-salariés est fonction de la tranche d'âge et du niveau de diplôme préparé (sauf dispositions conventionnelles ou contractuelles plus favorables).

Le financement de la formation est à la charge de l'entreprise, avec une prise en charge partielle ou totale par l'Organisme Paritaire Collecteur Agréé (O.P.C.A.). Sauf accord contraire, le forfait est calculé sur la base de 9.15 euros par heure de formation.

INSERTION PROFESSIONNELLE

L'originalité professionnelle de la formation réside dans la diversité des métiers ouverts aux futurs titulaires du diplôme. Les métiers identifiés en priorité sont les suivants (liste non exhaustive et d'une façon générale toute mission en relation avec les marchés émergents) :

- Assistant(e) commercial(e) du directeur export vers les marchés ciblés
- Assistant(e) du directeur logistique grand export vers marchés ciblés
- Administrateur des ventes grand export vers marchés ciblés
- Chargés de mission dans divers domaines stratégiques de l'entreprise tournée vers le commerce international.

Ces métiers sont à fort potentiel pour une rapide évolution vers une responsabilité managériale. Ils concernent tous les métiers de l'industrie, des services et du transport. L'étudiant doit faire preuve d'aptitude à une forte mobilité voire à l'expatriation.

Cette formation peut ouvrir les portes d'une VIE (Volontariat à l'International en Entreprise) sur les zones ciblées par la Licence professionnelle. Pour les VIE : www.export.businessfrance.fr/vie.

* à l'exception de l'État, des collectivités territoriales et des établissements publics à caractère administratif.



CONDITIONS D'ADMISSION

Le candidat doit être titulaire d'un bac + 2 et posséder une parfaite maîtrise de l'anglais (B2 - C1 minimum). Une seconde langue pratiquée avec un bon niveau d'aisance est obligatoire (allemand, espagnol, russe). Une 3^e langue (rare) est possible en option en partenariat avec la faculté des langues.

MODALITÉS DE CANDIDATURE

Les dossiers de candidature sont à retirer UNIQUEMENT par téléchargement sur le site de l'I.U.T. Jean Moulin Lyon 3 <http://iut.univ-lyon3.fr>. La sélection des étudiants se fait sur étude du dossier et entretien (dossier de candidature téléchargeable sur notre site).

CALENDRIER DE RECRUTEMENT

A partir de février 2020 jusqu'à fin avril 2020.

CONTACTS

I.U.T. Jean Moulin - Université Lyon 3

Situé :

88 rue Pasteur - 69007 Lyon

Adresse Postale :

1C avenue des Frères Lumière
CS 78242

69372 Lyon cedex 08

<http://iut.univ-lyon3.fr>

iut@univ-lyon3.fr

Responsable du diplôme

Carl PECK

carl.peck@univ-lyon3.fr

Scolarité

Laurence DESSAUVÉ

Tél. : 04 81 65 26 28

laurence.dessaube@univ-lyon3.fr

Chargée de développement

Valérie BRIDOUX

Tél. : 04 81 65 26 21

valerie.bridoux@univ-lyon3.fr

Les + de l'I.U.T.

L'aide au recrutement : constitution d'un C.V. Book d'étudiants présélectionnés par l'équipe pédagogique de la formation.

Le tutorat : l'I.U.T. renforce la formation par un suivi de chaque alternant par un tuteur pédagogique, interlocuteur privilégié du tuteur professionnel.

AVANTAGES POUR L'ENTREPRISE

Perspective d'une embauche à terme d'un salarié formé aux méthodes de l'entreprise.

Intégration trois jours par semaine d'un salarié supplémentaire.

Salarié non comptabilisé dans les effectifs de l'entreprise, formation prise en charge totalement ou partiellement par l'O.P.C.A. Prime à l'embauche possible, selon les dispositions légales en vigueur.

AVANTAGES POUR L'ÉTUDIANT

Suivre ses études en étant rémunéré. Intégrer une formation privilégiant l'insertion professionnelle.

Bénéficier de l'expérience et de conseils de professionnels tant dans l'entreprise qu'à l'I.U.T.

Présenter une véritable première expérience professionnelle sur le C.V.

MAQUETTE PEDAGOGIQUE*

Remise à niveau			
■ Séminaire de rentrée			
■ Remise à niveau	20h		
UE1 Langues et culture de l'international	98h		
■ Langue vivante 1 Anglais obligatoire	26h		
■ Langue vivante 2 Allemand ou Langue vivante 2 Espagnol ou Langue vivante 2 Italien	20h		
■ Langue vivante 3 option	60h		
■ Géopolitique et actualité économique	22h		
■ Communication interculturelle	30h		
UE2 Expertise des marchés émergents	124h		
■ Economie des marchés émergents	34h		
■ Analyse stratégique des marchés émergents	36h		
■ Prospection et négociation commerciale avec les marchés émergents	34h		
■ Organisation logistique et marchés émergents	20h		
UE3 Gestion opérations commerciales internationales	128h		
■ Veille d'entreprise et intelligence économique	22h		
■ Droit des contrats et risques internationaux	24h		
■ Financement des opérations de commerce international grand export et marchés émergents	16h		
■ Couverture des opérations avec les marchés émergents	16h		
■ Gestion douanière des opérations avec les marchés émergents	18h		
■ Techniques de commerce international avec les marchés émergents	26h		
■ Connaissances des réseaux et des aides export	6h		
UE4 Applications professionnelles		56h	
■ Langues des affaires anglais		26h	
■ Langue vivante 2 Allemand ou Langue vivante 2 Espagnol ou Langue vivante 2 Italien		20h	
■ Conférences et visites d'entreprise		10h	
UE5 Projet tutoré		16h	
■ Mémoire		16h	
■ Méthodologie			
UE6 Période en entreprise		5h	
■ Mémoire professionnel		5h	
■ Méthodologie			
■ Evaluation entreprise			
■ Soutenance			
Total général du diplôme			447h

* Sous réserve de modifications